



HERBALIFE®

Distribuidor Independiente



FORMACION BÁSICA BABIES

MODULO 4. PLAN DE MARKETING

MODULOS DE LA ESCUELA DE FORMACION



- **MODULO 1** → La Empresa y Los Productos
- **MODULO 2** → Usar, Llevar y Hablar
- **MODULO 3** → Herramientas
- **MODULO 4** → Plan de Marketing

-

REQUISITOS PARA GRADUARSE



1. ASISTIR A TODOS LOS
MÓDULOS DE FORMA
PUNTUAL Y HASTA EL FINAL
2. INSCRIBIRSE EN LOS CURSOS
ONLINE





Testimonio breve del orador



LA OPORTUNIDAD

- Mi Propio Negocio
- Sin Riesgos
- Industria en Crecimiento
- Empresa Consolidada
- Control de Mi Tiempo y Mi Vida
- Formación Incluida
- Libertad y Seguridad
- Ingresos Lineales y Residuales





LA MISIÓN

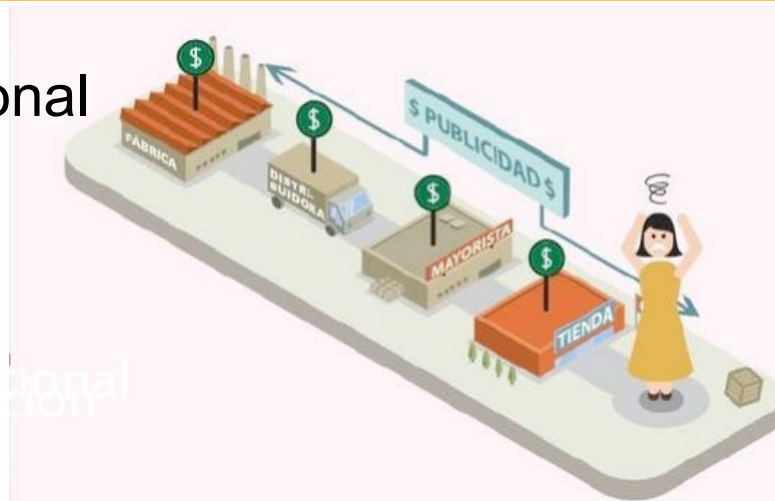
Hacer cada día un mundo
más saludable y feliz





EL SISTEMA

- Asesoramiento profesional
- Trato personalizado
- Distribución directa
- Formación continua
- Sin intermediarios
- Máximas ganancias



El consumidor paga los márgenes de ganancia de todos los intermediarios de la cadena de distribución.



La distribución es hecha por el propio Distribuidor (usted), que recibe en forma de bonos, los márgenes que irían a los intermediarios.



LA DIFERENCIA

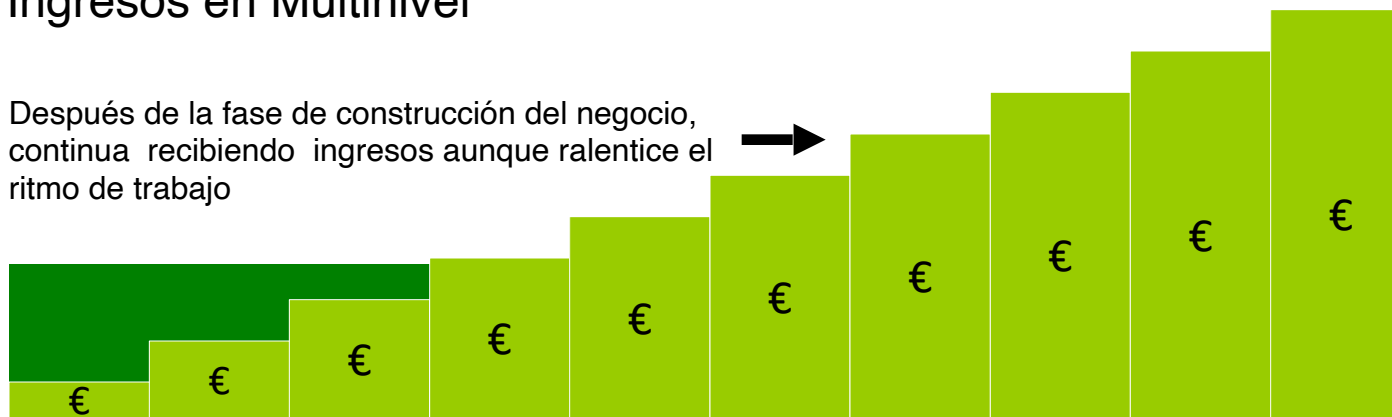
Ingresos en Empleo



 = Actividad
 = Ingresos

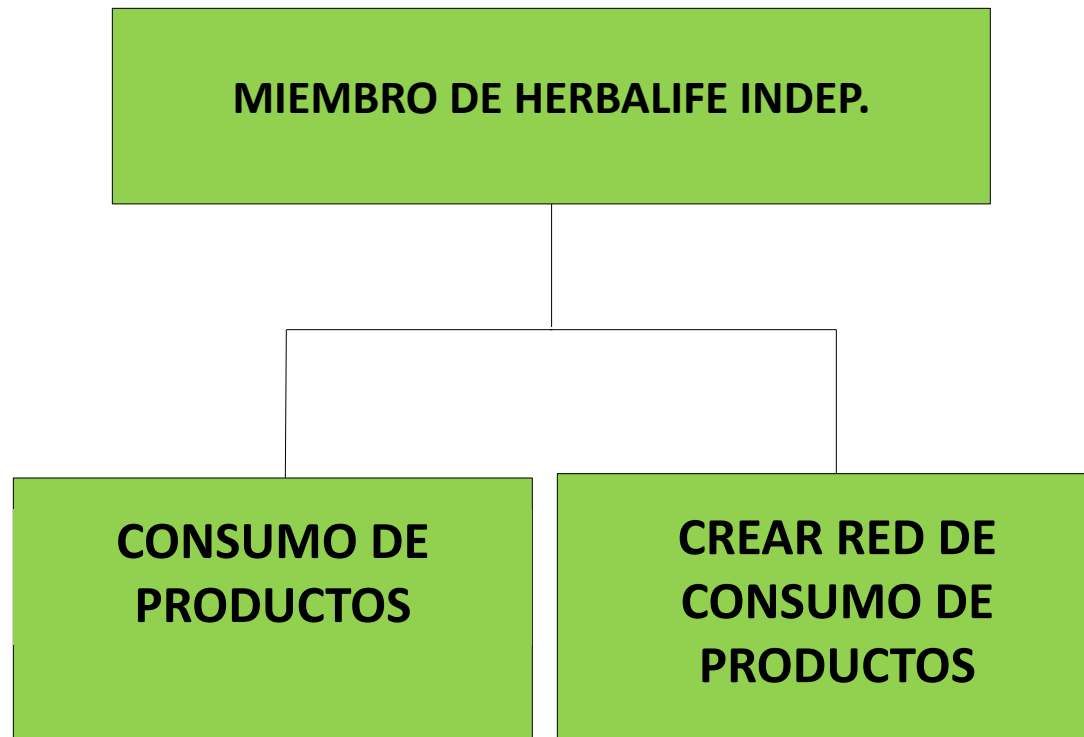
Ingresos en Multinivel

Después de la fase de construcción del negocio, continua recibiendo ingresos aunque ralentice el ritmo de trabajo





LA ACTIVIDAD



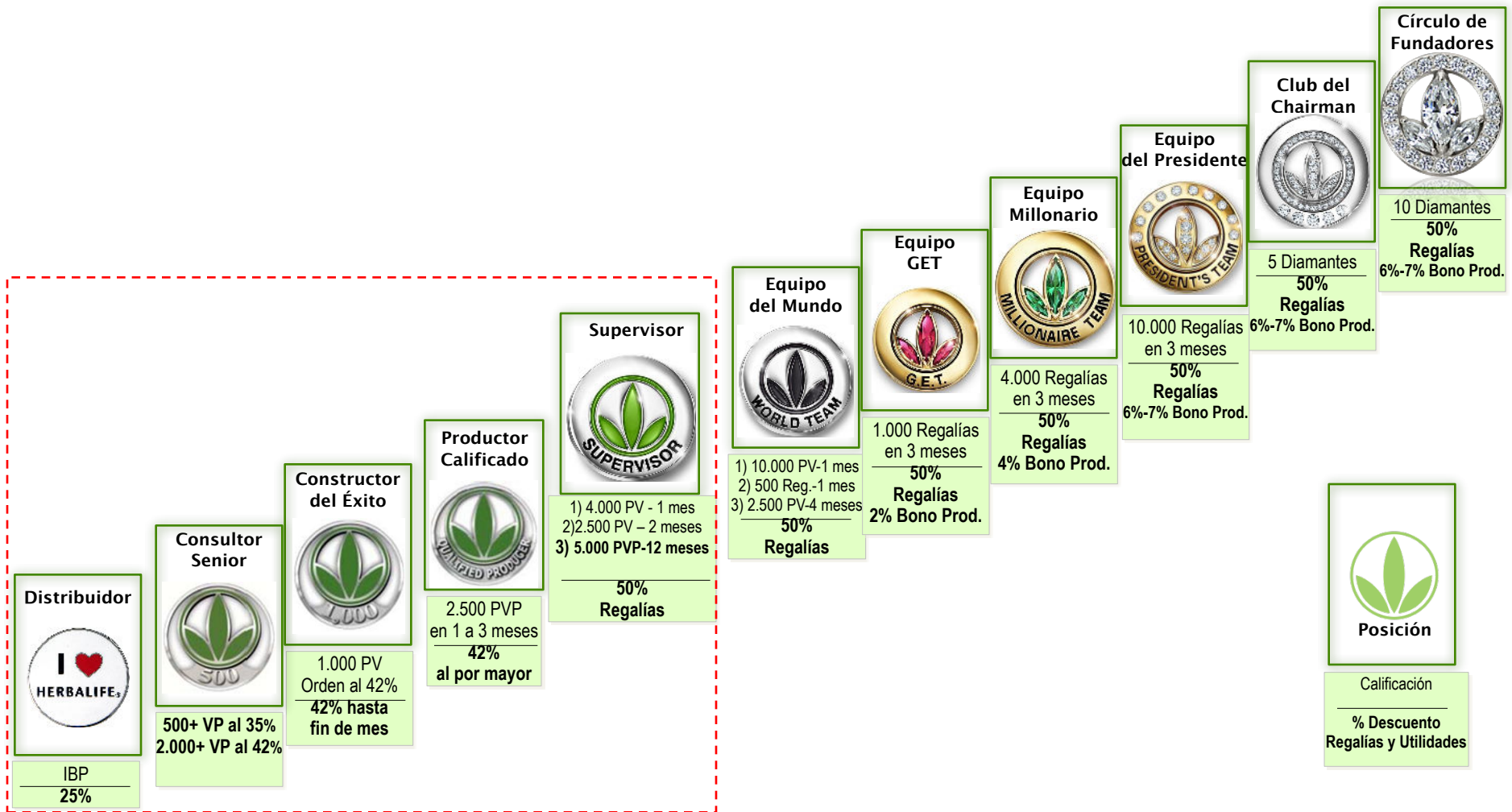


TU ENTORNO

- PERSONAS CON SOBREPESO
- PERSONAS CANSADAS
- PERSONAS CON PROBLEMAS DE SALUD
- PERSONAS QUE SE CUIDEN
- PERSONAS QUE HAGAN DEPORTE
- PERSONAS QUE SE DUCHEN
- PERSONAS QUE SE CUIDEN LA PIEL, ETC
- PERSONAS QUE QUIERAN UN INGRESO EXTRA



LA CARRERA





EL APOYO

**TU PATROCINADOR SIEMPRE ESTARÁ
CONTIGO AYUDÁNDOTE A DOMINAR LA
ACTIVIDAD Y LOGRAR TUS METAS.**





LAS OPCIONES

- 1. CONSUMIR MIS PRODUCTOS CON UN 25% DE DESCUENTO**
- 1. CONSEGUIR MIS PRODUCTOS GRATIS**
- 2. CONSEGUIR INGRESOS EXTRA EQUIVALENTES A UN SUELDO**
- 3. DESARROLLAR MI PROPIO NEGOCIO**



LOS PUNTOS DE VOLUMEN

- Para entender nuestro Plan de Mercadeo es importante comprender que son los PUNTOS DE VOLUMEN
- Punto de Volumen: es la medida universal adoptada por nuestra compañía para indicar el valor de los productos
- Es una medida que permite calcular el avance en el Plan de Mercadeo a nivel internacional
- Cuanto mayor sea la acumulación de Volumen, mayor descuento se obtiene en la adquisición de productos

EL PLAN DE MARKETING



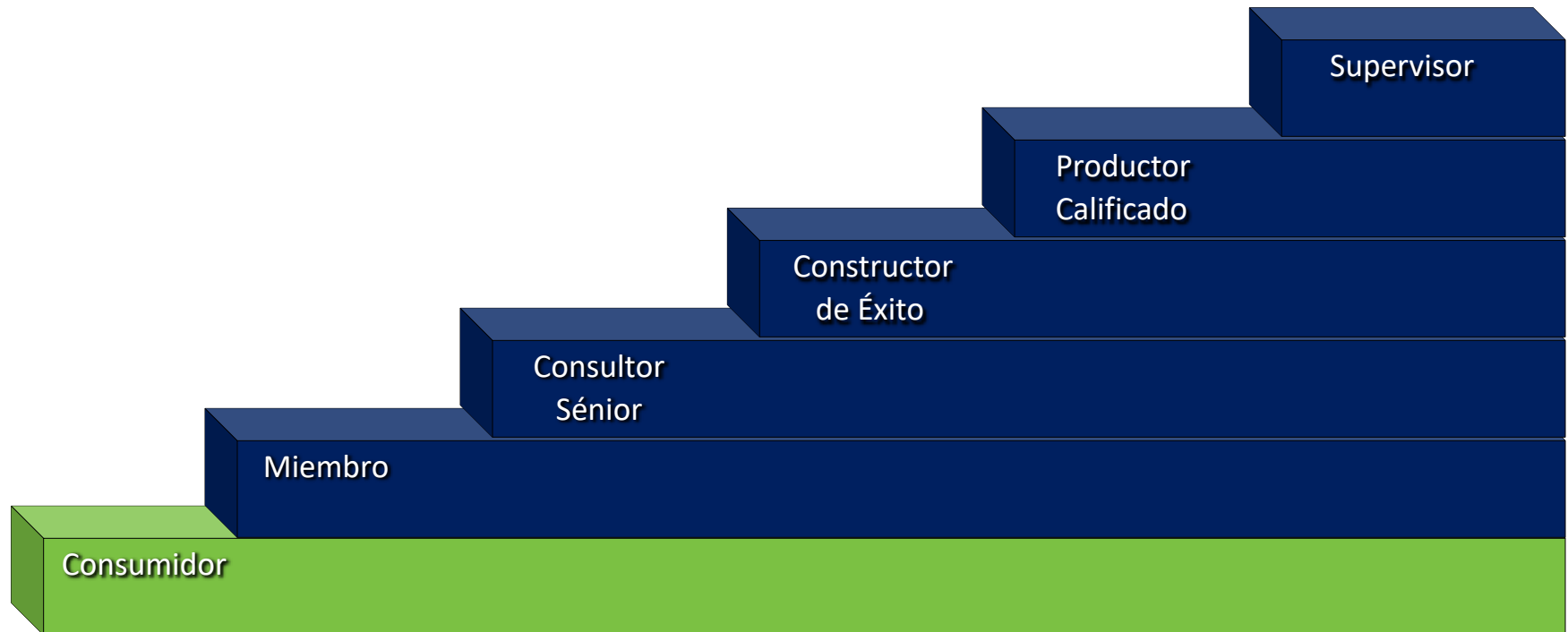
De Consumidor a Supervisor



EL CONSUMIDOR



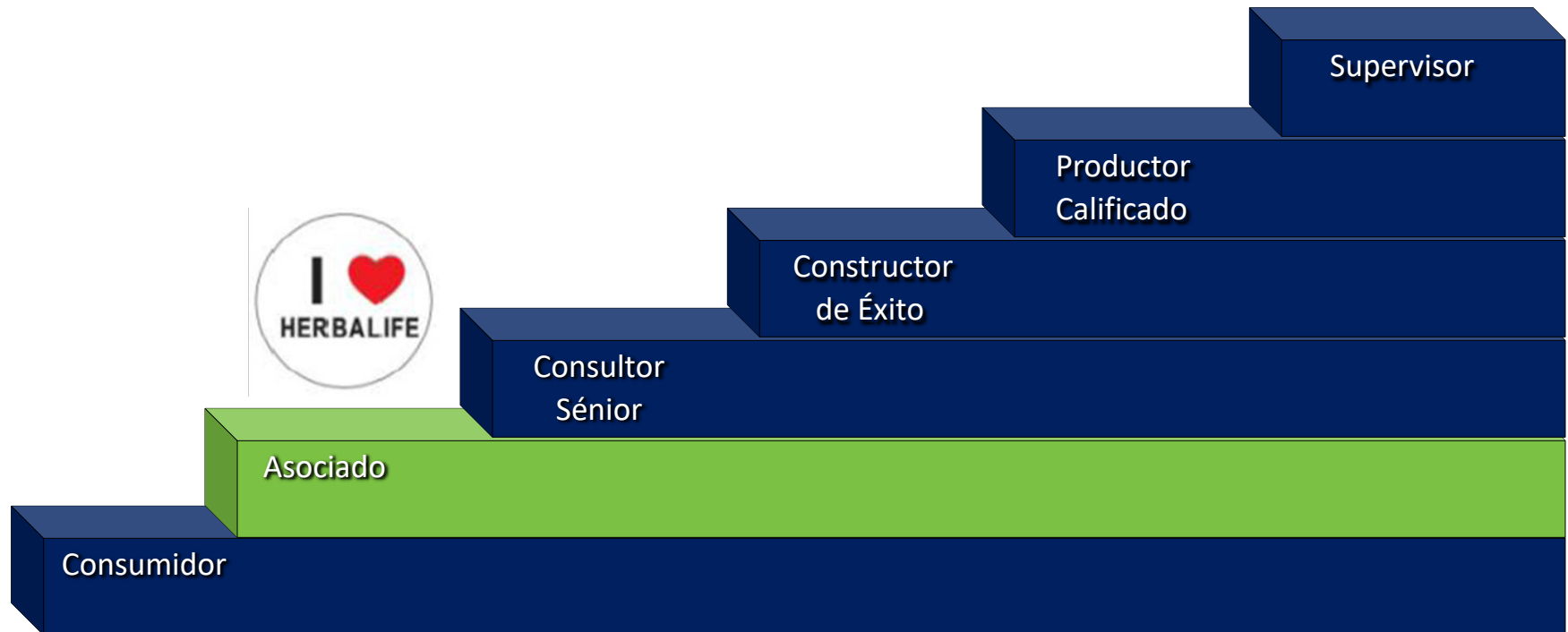
Consumidor a Precio de Venta Recomendado



EL PLAN DE MARKETING



Miembro de Herbalife



EL MIEMBRO INDEP.



1) Ingresos del **25%** por la venta del producto

EL MIEMBRO IND.



25%

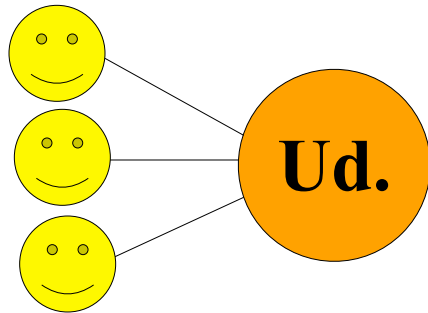
M



100 € - gana 25 €

EL MIEMBRO IND.

Ejemplo: Cliente promedio: 100 €/mes



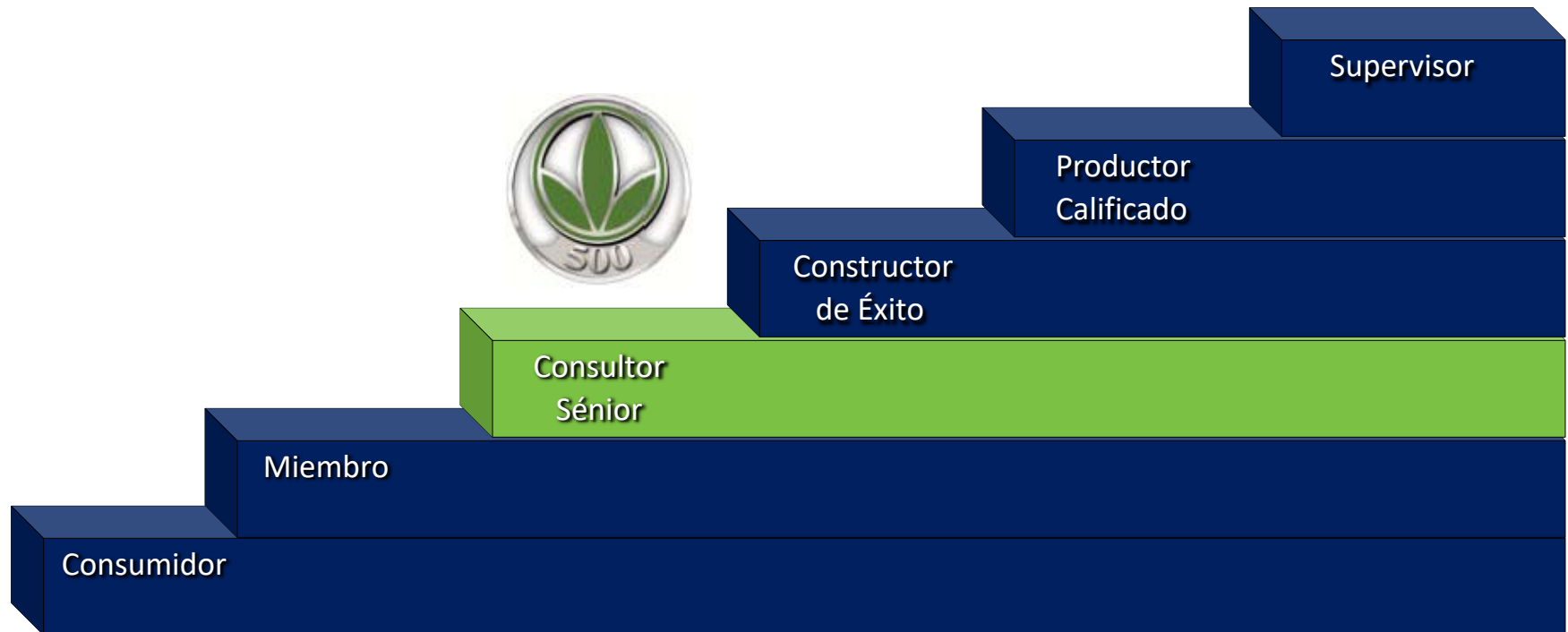
VENTA DIRECTA AL 25%:

1 pedido --	25 €
10 pedidos --	250 €
20 pedidos --	500 €
30 pedidos --	750 €
40 pedidos --	1000 €

EL PLAN DE MARKETING



Consultor Sénior



EL CONSULTOR



- 1) Ingresos del **35%** con la venta del producto.

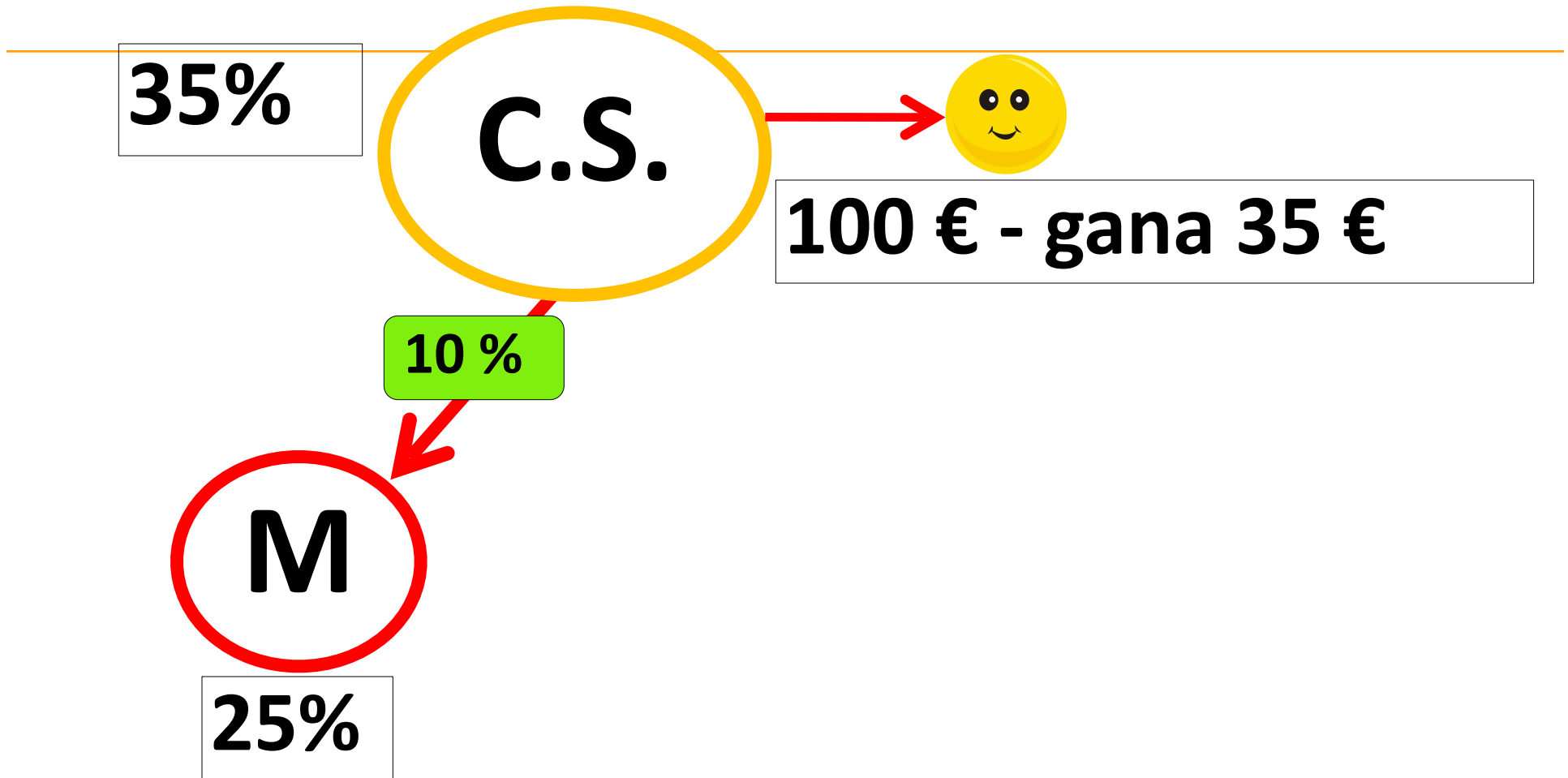
Permanente

- 2) Comisiones por enseñar a otros distribuidores: **10%**

CÓMO CALIFICAR: acumular 500 PPV en un mes o hacer un pedido de 500PPV (ese pedido ya sale al 35%)



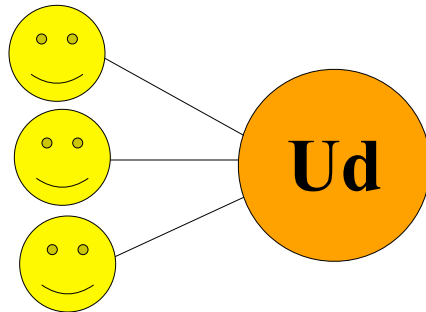
EL CONSULTOR





EL CONSULTOR

Ejemplo: Cliente promedio: 100 €/mes



VENTA DIRECTA AL 35%

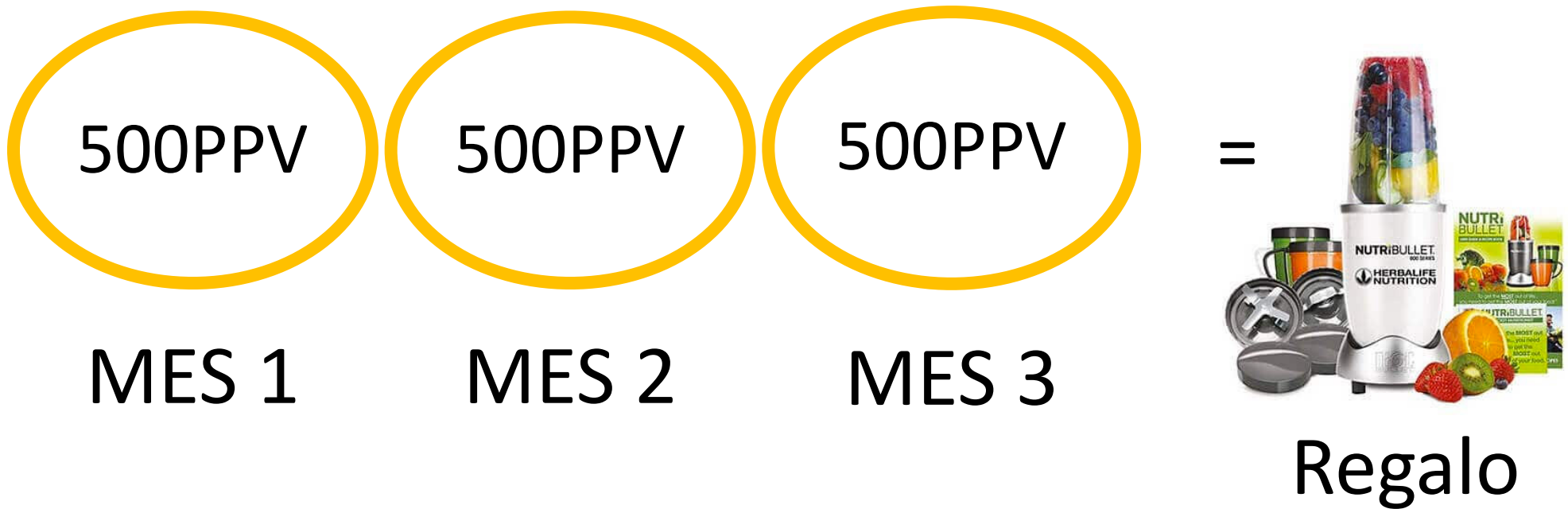
1 pedido --	35 €
10 pedidos --	350 €
20 pedidos --	700 €
30 pedidos --	1050 €
40 pedidos --	1400 €

EL PLAN DE MARKETING



PROGRAMA DE ACTIVACIÓN DE MIEMBROS “BATIDORA NUTRIBULLET”

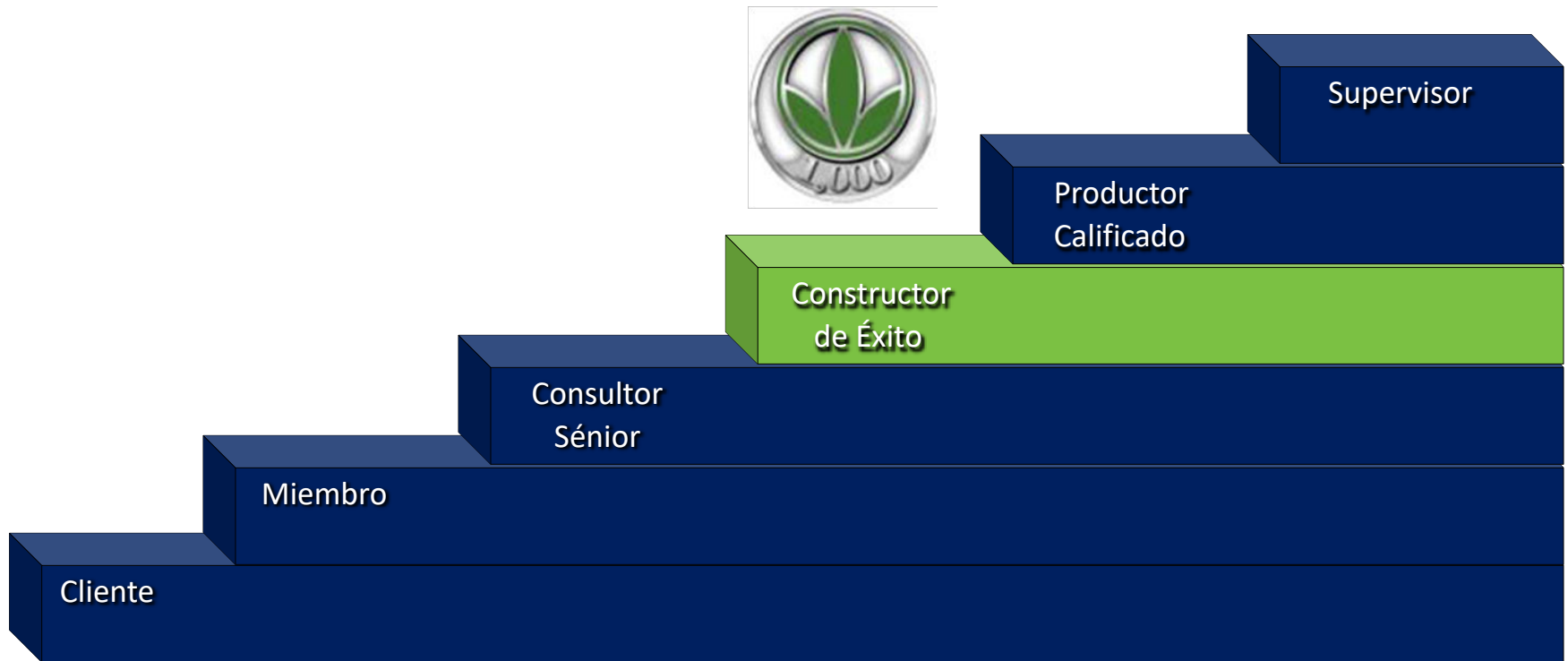
EL PLAN DE MARKETING



EL PLAN DE MARKETING



Constructor de Éxito



EL CONSTRUCTOR



- 1) Ingresos del **42%** con la venta del producto.

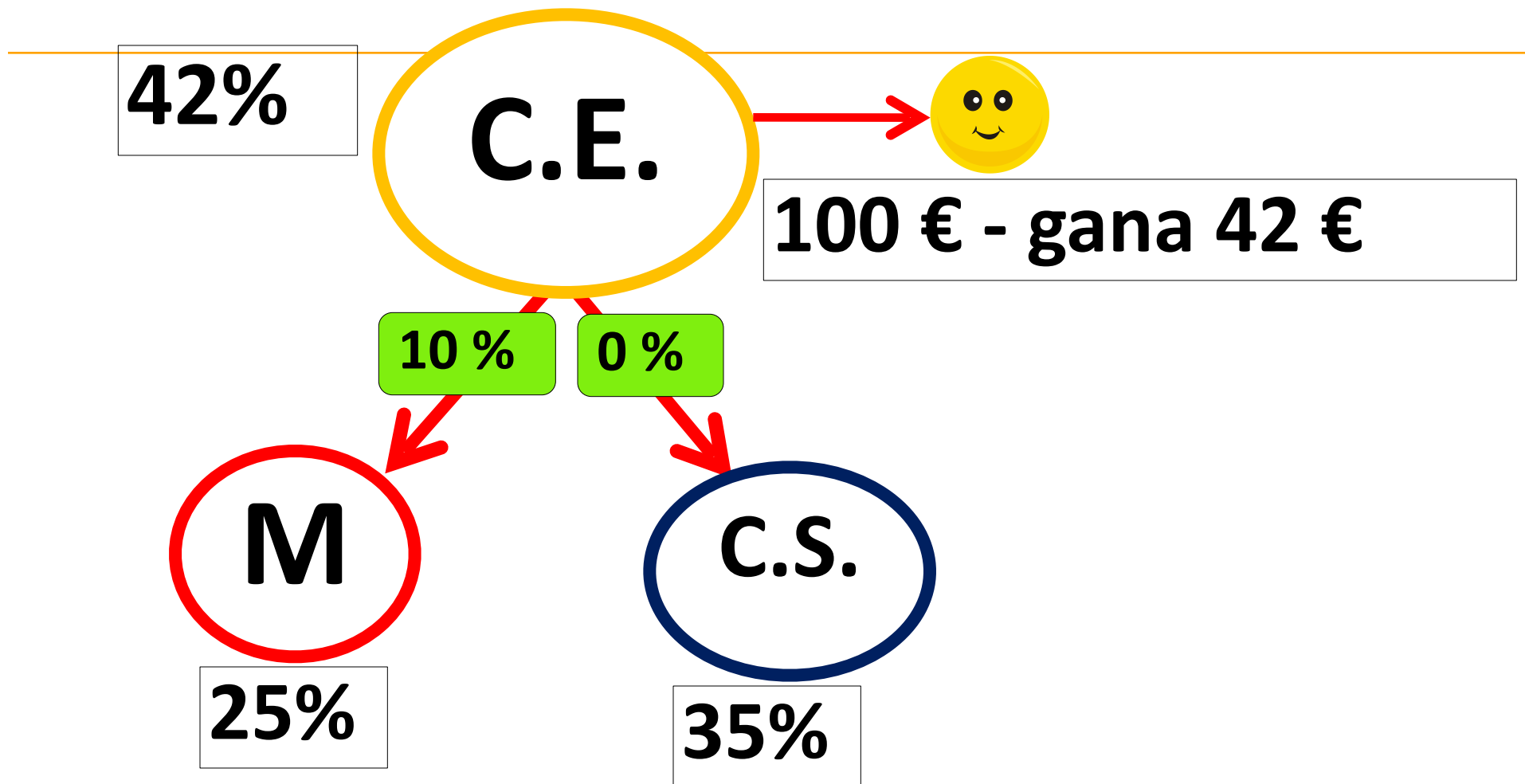
No Permanente

- 2) Comisiones por enseñar a otros distribuidores: **10%**

CÓMO CALIFICAR: haciendo un pedido de 1000 PPV.



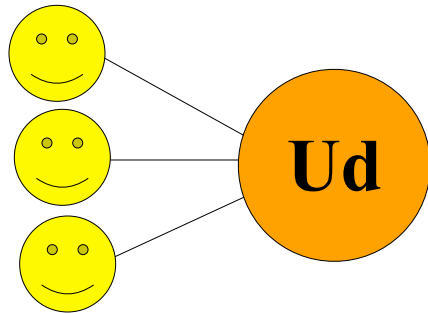
EL CONSTRUCTOR





EL CONSTRUCTOR

Ejemplo: Cliente promedio: 100 €/mes



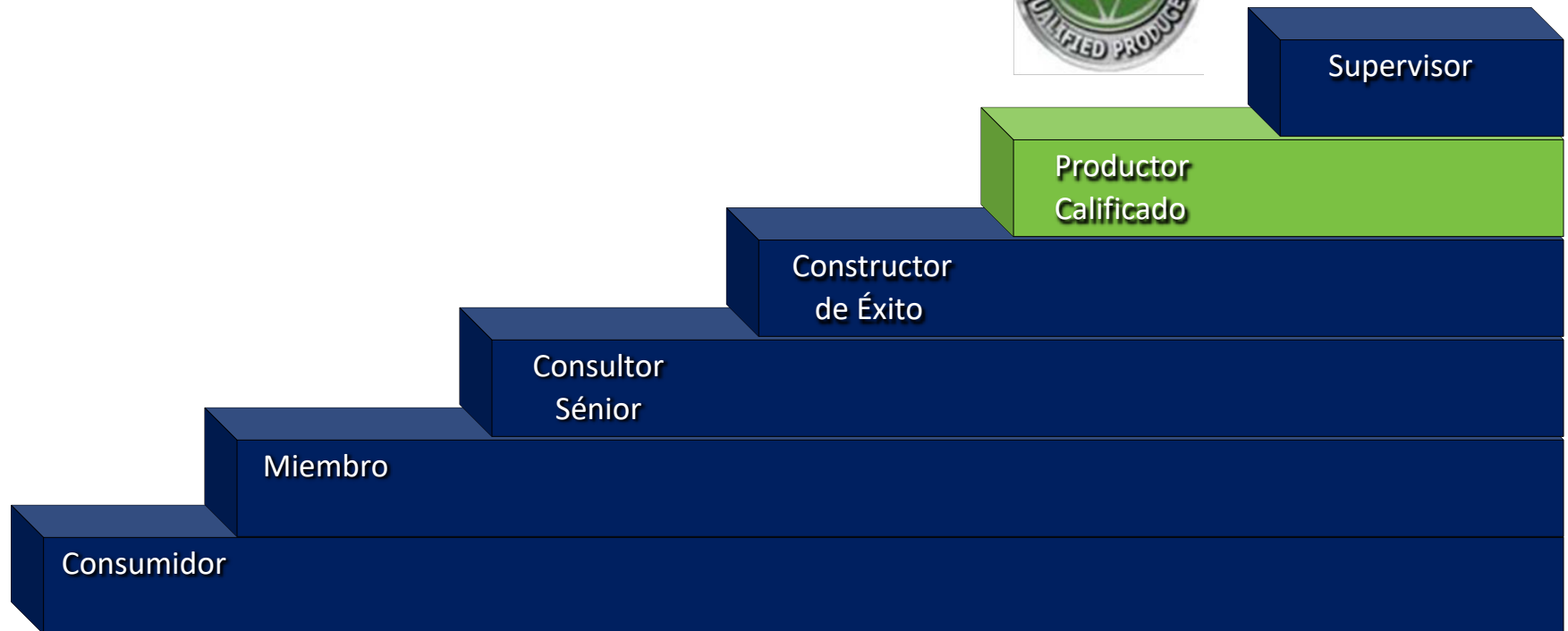
VENTA DIRECTA AL 42%:

1 pedido	--	42 €
10 pedidos	--	420 €
20 pedidos	--	840 €
30 pedidos	--	1260 €
40 pedidos	--	1680 €

EL PLAN DE MARKETING



Productor Calificado



EL PRODUCTOR



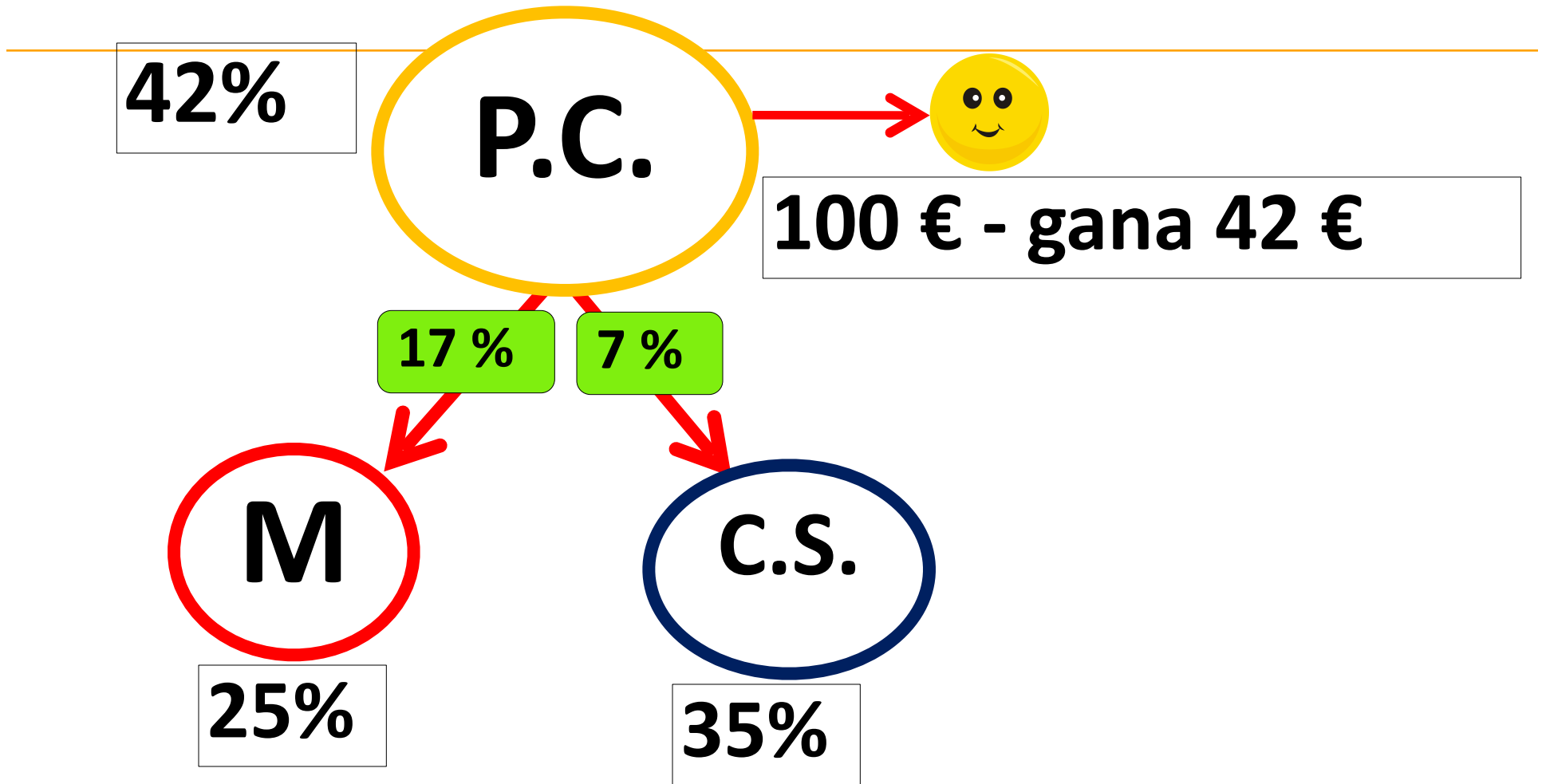
- 1) Ingresos del **42%** con la recomendación del producto.

Permanente

- 2) Comisiones por enseñar a otros distribuidores:
7% ó 17%

CÓMO CALIFICAR: acumular 2500 PPV en un máximo de 3 meses (cuentan hasta 1500 PV de línea descendente).

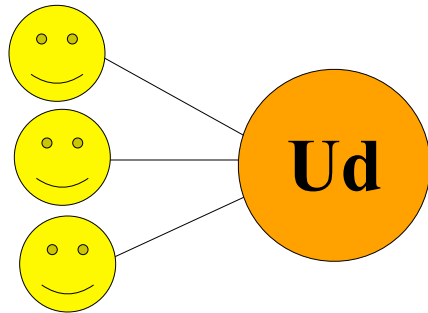
EL PRODUCTOR





EL PRODUCTOR

Ejemplo: Cliente promedio: 100 €/mes



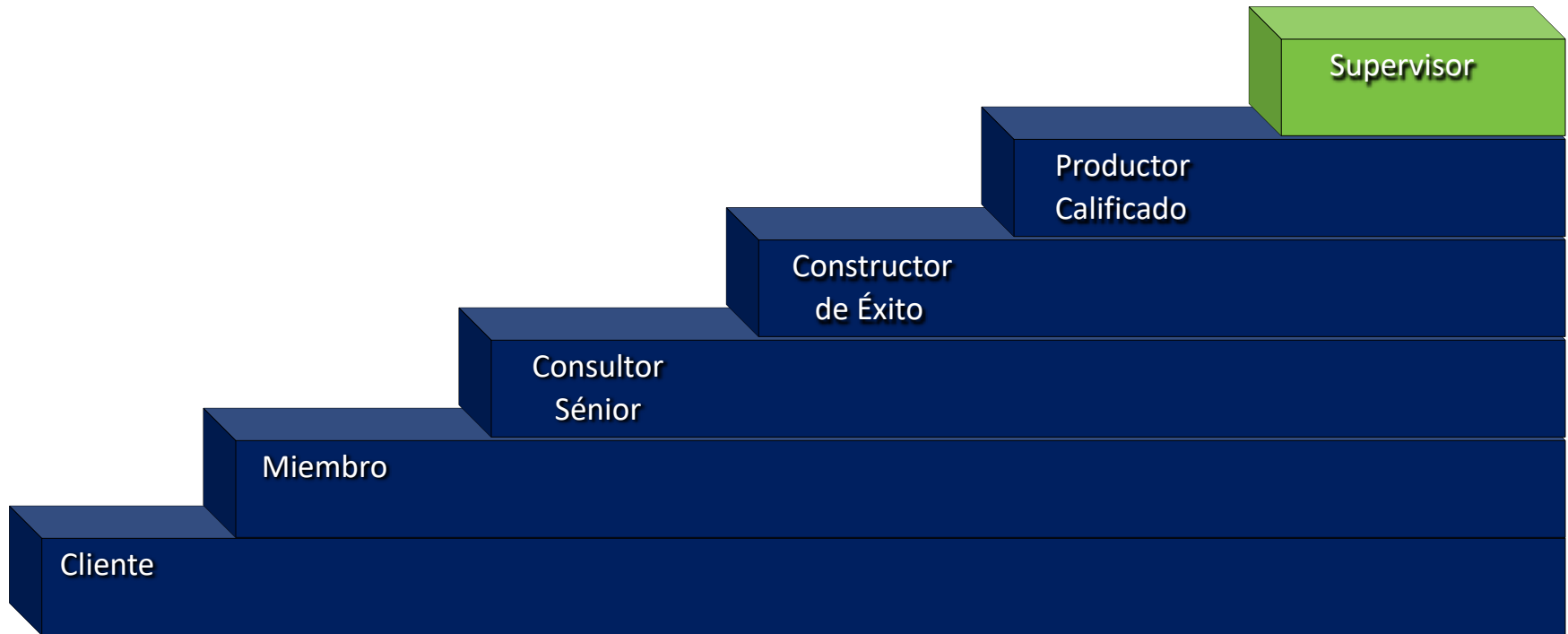
VENTA DIRECTA AL 42%:

1 pedido	--	42 €
10 pedidos	--	420 €
20 pedidos	--	840 €
30 pedidos	--	1260 €
40 pedidos	--	1680 €

EL PLAN DE MARKETING



Supervisor



EL SUPERVISOR

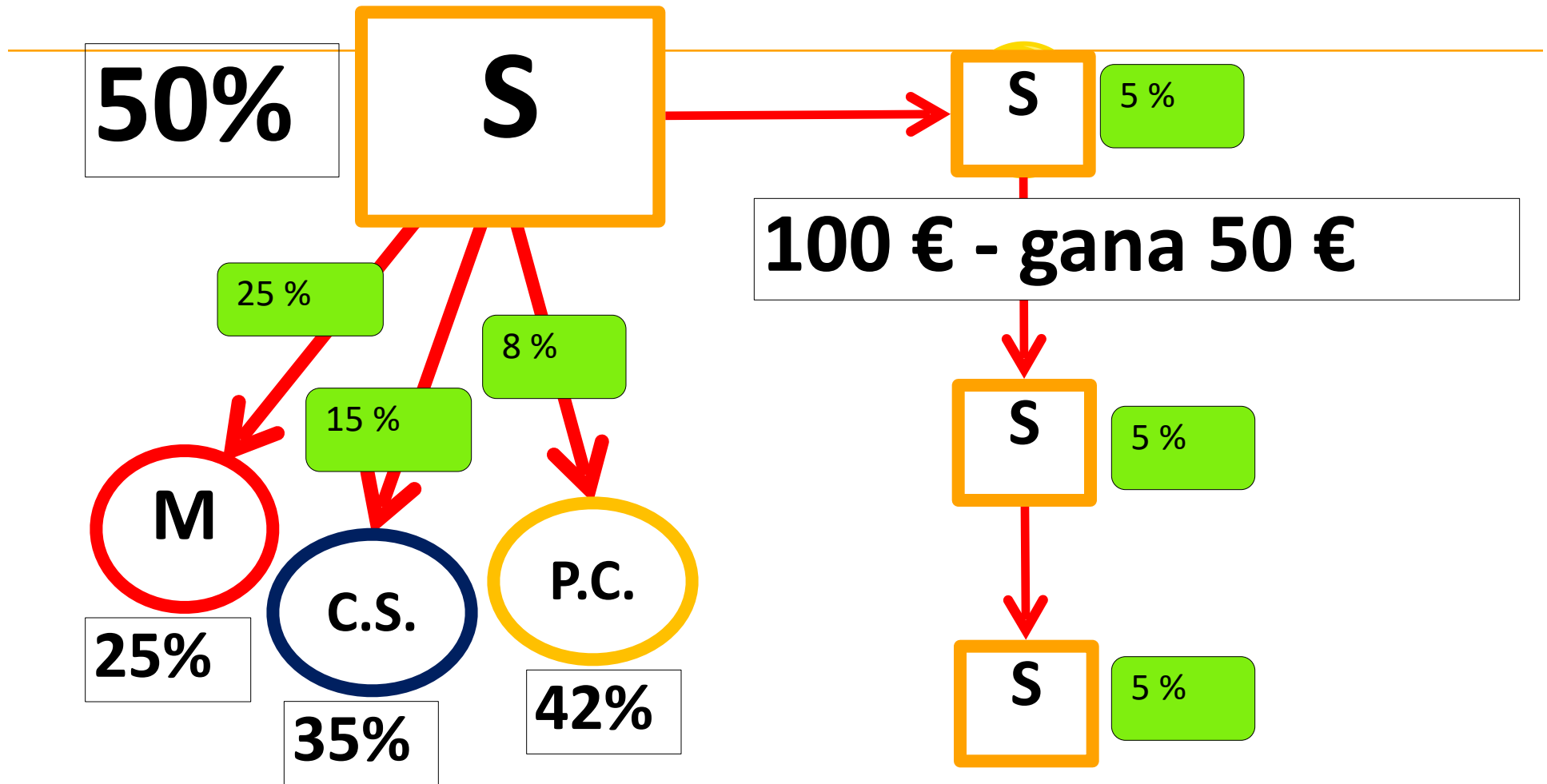


- 1) Ingresos del **50%** con la venta del producto. **Permanente**
- 2) Comisiones mayores por enseñar a otros distribuidores: del **25%** al **8%**.
- 3) Regalías o royalties por enseñar a sus supervisores: **5%** en 3 niveles

CÓMO CALIFICAR:

1. Acumulando 4000 PPV en un máximo de 12 meses (cuentan hasta 2000 PV de distribuidores).
2. Acumulando 4000 PV en un mes (cuentan todos los puntos de distribuidores).
3. Acumulando 2000 PV durante 2 meses consecutivos (2000 + 2000)

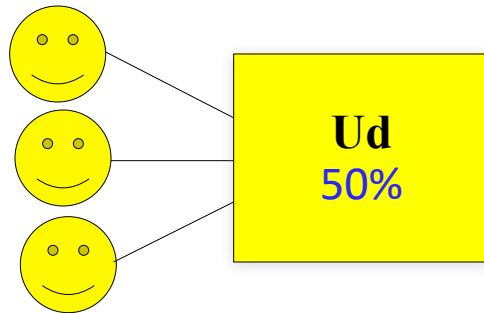
EL SUPERVISOR





EL SUPERVISOR

Ejemplo: Cliente promedio: 100 €/mes



VENTA DIRECTA AL 50%:

1 pedido --	50 €
10 pedidos --	500 €
20 pedidos --	1000 €
30 pedidos --	1500 €
40 pedidos --	2000 €

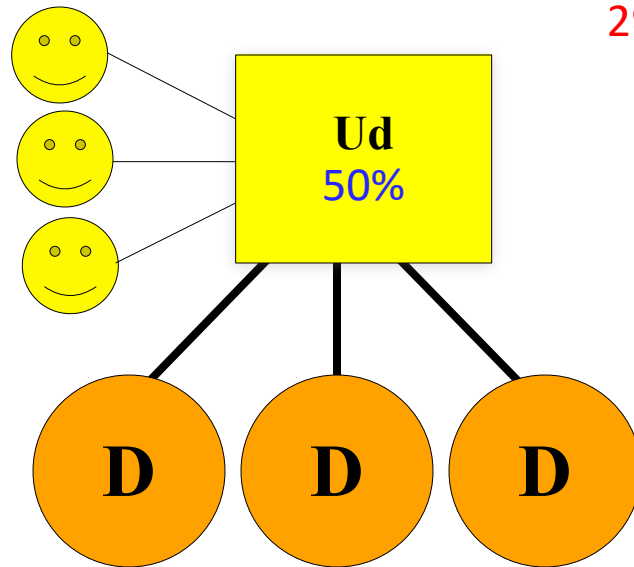
Se hace lo mismo pero se
ingresa el doble!



LAS COMISIONES

Ejemplo: Cliente promedio: 100 €/mes

2ª = Por diferenciales:



1º. VENTA DIRECTA AL 50% (LINEAL):

30 pedidos – 1.500 €

2º. DIFERENCIAL AL 25% (RESIDUAL):

Comisiones de 25% de sus distribuidores.

Ejemplo:

Distribuidor 1: 10 pedidos x 25 % = 250€

Distribuidor 2: 10 pedidos x 25 % = 250€

...

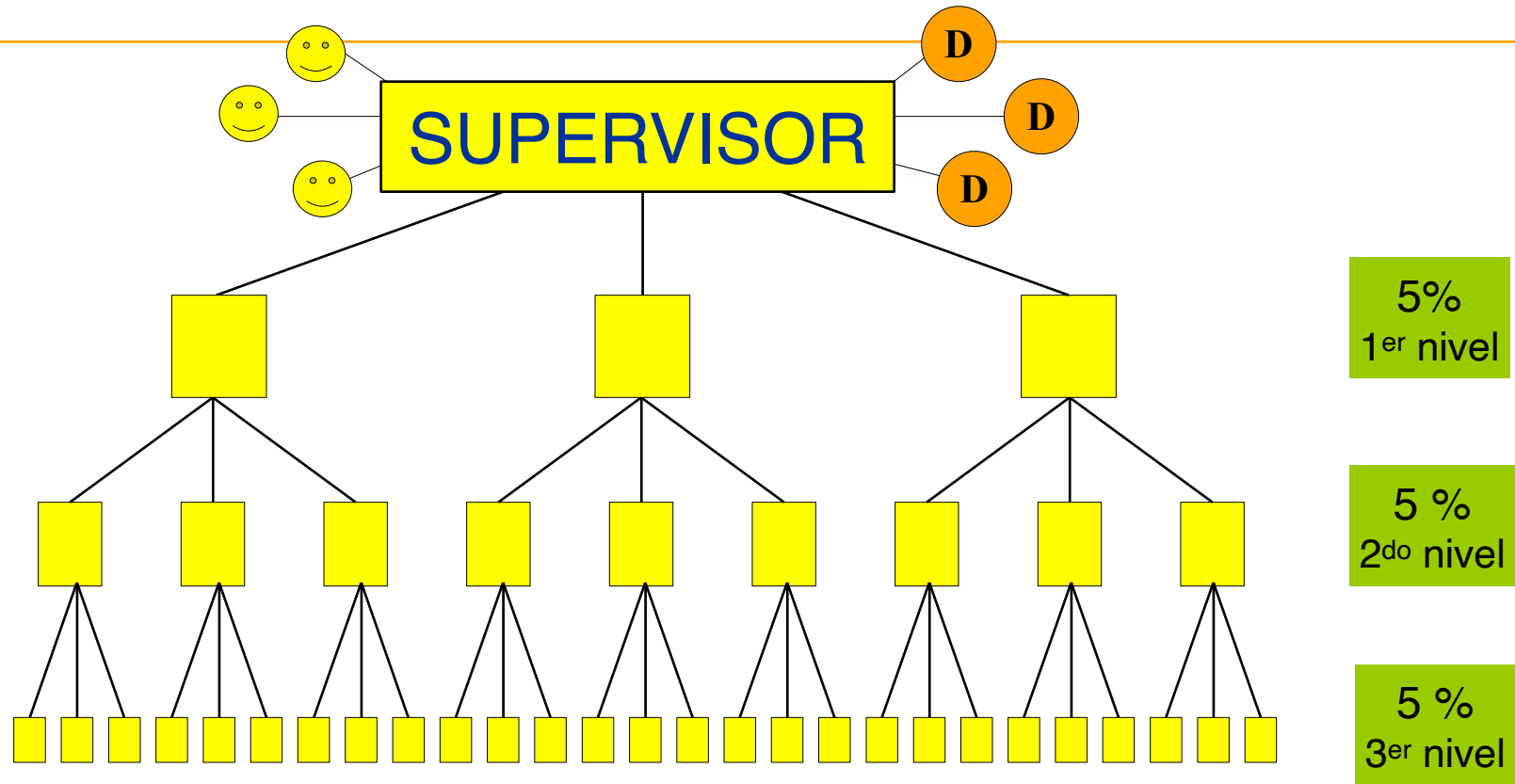
Distribuidor 5: 10 pedidos x 25 % = 250€

Supervisor: 250 € X 5 = 1.250 €

Total ganancia: 1.500 € + 1.250 € = 2.750 €



LA REGALÍA



$$3 + 9 + 27 = 39 \text{ Supervisores} \times 1200\text{PV} \times 5\% = 2.340\text{RO}$$

LLEGAR A SUPERVISOR RÁPIDO



- Gana el máximo
- Ganancia **Permanente**.
- Comisiones mayores por enseñar a distribuidores (8-25%)
- Royalties por enseñar a Supervisores
- Formaciones exclusivas
- Acceso a vacaciones y promociones



LA FORMACIÓN

- Apoyo de tu patrocinador
- Cursos Online
- Academia presencial y online
- Megacity
- Evento Nacional
- FSL
- Extravaganza





EL PLAN

OBTENER TU CARNET DE ASOCIADO DE HERBALIFE

INICIAR TU PROGRAMA DE NUTRICIÓN

ELEGIR LA OPCIÓN DE NEGOCIO QUE MÁS TE INTERESE

INVITAR A TUS CONOCIDOS A UNA PRESENTACIÓN

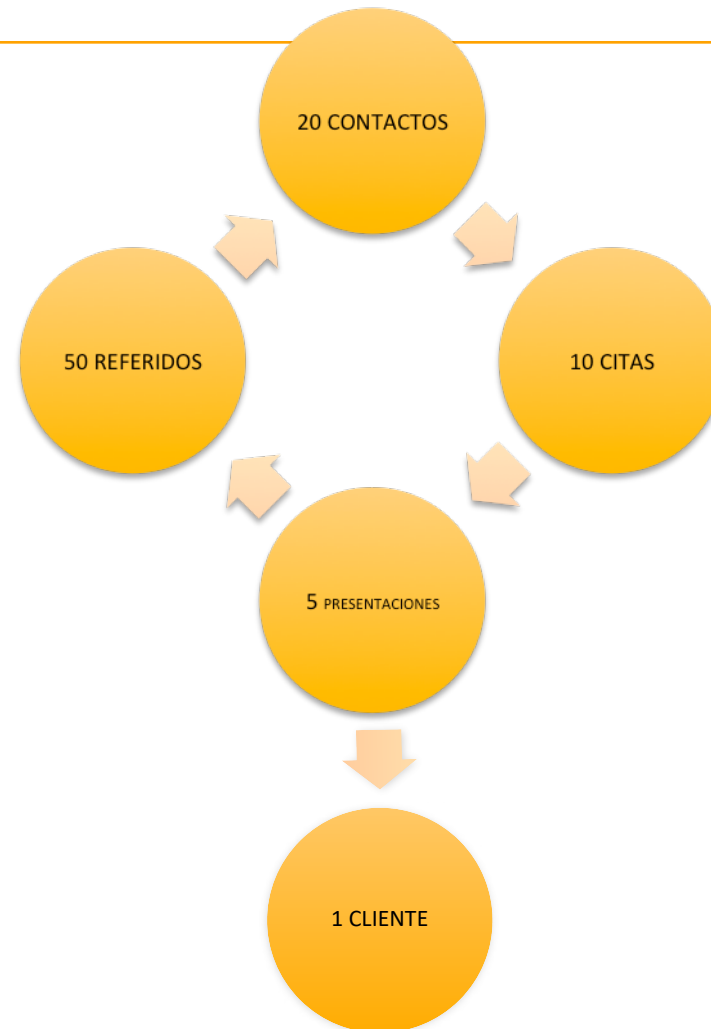
ACUDIR REGULARMENTE AL SOPORTE DE FORMACIÓN

SER UN EJEMPLO PARA TU EQUIPO

DISFRUTAR DE LA VIDA COMO TE MERECE



EL PLAN DIARIO





¿EMPEZAMOS?





Asiste a todos los eventos, rodéate de gente positiva, toma el producto correctamente a diario, trabaja duro y con la mejor actitud y podrás rebatir todas las opiniones sin ningún esfuerzo.

Puedes acceder a todos los documentos que necesitas en...

interlife.es/duplicacion





RESUMEN DEL MÓDULO

- CONOCER EL PLAN DE CARRERA DE HERBALIFE
- CÓMO SE GANA EL DINERO
- PROGRAMA DE ACTIVACIÓN DE MIEMBROS “BATIDORA NUTRIBULLET”
- PLAN DE TRABAJO DIARIO



TAREAS PROPUESTAS

- EXPLICAR EN VIDEO/AUDIO DE 2-3 MINUTOS LOS DISTINTOS PASOS PARA CONSEGUIR EL:
 - 25%
 - 35%
 - 42% (TEMPORAL)
 - 42% PERMANENTE
 - 50%
- SÚBELO AL GRUPO



PROXIMA SEMANA

MÓDULO 1: LA EMPRESA Y LOS PRODUCTOS