

## **PUESTA EN MARCHA**

Es el momento más crucial desde que la persona firma su Carnet de Miembro. Las estadísticas dicen que son las primeras dos semanas las que van a decidir si la persona va a hacer el negocio o va a abandonar.

Pero las primeras 48 horas son las más importantes. El papel del patrocinador en estas horas es fundamental y va a marcar la relación que se va a tener de ahí en adelante.

IMPORTANTE: debes orientar el plan de trabajo para que el nuevo miembro tenga su primer cliente, su primer miembro y sus primeras comisiones lo antes posible. Con el reto de 3 días el nuevo miembro tiene ya sus primeros clientes, con el #reto30diasfit además consigue su primer miembro y además genera su primer cheque de comisiones. Debes ayudarlo a configurar el sistema para que le llegue el dinero al banco.

## **PRIMERA REUNIÓN**

Inmediatamente después de que la persona firme su Carnet de Herbalife debemos tener una entrevista de 1-1,5h donde vamos a hacer una serie de preguntas decisivas que van a marcar el plan de trabajo con el nuevo miembro.



## ENTREVISTA DE PUESTA EN MARCHA

*“Enhorabuena por tomar la decisión de unirte al equipo. De ahora en adelante la cosas van a ser diferentes para ti y tu familia si tú decides que sean diferentes. El éxito o el fracaso va a depender exclusivamente de ti. Yo estoy aquí para guiarte en el camino, no para andarlo por ti. Estoy para trabajar contigo, pero no para hacer tu trabajo.”*

1. ¿Por qué decidiste unirte a este negocio?
2. Cuando tu negocio está siendo exitoso, ¿qué tú quisieras tener diferente en tu vida? (Metas y Sueños)
3. Dentro de 1 año ¿cuánto dinero te gustaría estar ganando? \_\_\_\_ mensual, y ¿cuánto dinero estás dispuesto a invertir para lograrlo? \$\_\_\_\_.
4. ¿Tienes algún obstáculo o circunstancia para comenzar este negocio? (pareja, tiempo, dinero, falta de conocimiento, otro)
5. ¿Qué te atrae de la industria de Red de Mercadeo?
6. ¿Estás dispuesto a capacitarte y a seguir el Sistema Educativo del Equipo?
7. Escribe los días y horas que puedes reservar para tu negocio. ¿Días?\_ ¿Cantidad de horas semanales? (10- 15) \_\_ ¿Cuándo vas a comenzar? Fecha: \_\_\_\_\_
8. ¿Te gusta trabajar en persona, a través del teléfono y/o Internet?
9. ¿Cuáles crees que son tus fortalezas personales que te pueden ayudar a alcanzar el éxito en este negocio?
10. ¿Cuáles son las áreas que te gustaría fortalecer?
11. ¿Qué te gustaría que hiciera tu Patrocinador para ayudarte en tu negocio?
12. En la escala del 1 al 10, circula ¿Cuál es tu nivel de compromiso para ser exitoso? 1- 2 - 3 - 4 - 5 - 6 - 7 - 8 - 9 – 10
13. ¿Cuántas personas te gustaría asociar este mes con la ayuda de tu Patrocinador?  
\_\_\_\_\_

14. Para empezar escribe una lista de 25 a 100 nombres.

5	30	55	80
10	35	60	85
15	40	65	90
20	45	70	95
25	50	75	100

15. Escribe las fechas para iniciar con tus Primeras Presentaciones:

\_\_\_\_\_

**Horario**

	LUNES	MARTES	MIÉRCOLES	JUEVES	VIERNES	SÁBADO	DOMINGO
MAÑANAS							
TARDES							
HORAS							

16. Con qué pedido vas a comenzar tu negocio: 500PV (35%) o 1000PV (42%)

17. Tareas propuestas para esta semana:

- Invitar a la inauguración a toda tu lista de contactos usando el guion
- Hacerte con todas las herramientas
- Presentarte en los grupos de negocio y formación
- Asistir a las formaciones presenciales y on-line del sistema
- Aceptar el #reto30diasfit y uso diario del programa Skin

18. Próxima reunión con tu patrocinador el día: \_\_\_\_\_ a las \_\_\_\_\_ en \_\_\_\_\_

Fecha \_\_\_\_\_ Firma \_\_\_\_\_

# PUESTA EN MARCHA



Tu plan de carrera con Herbalife

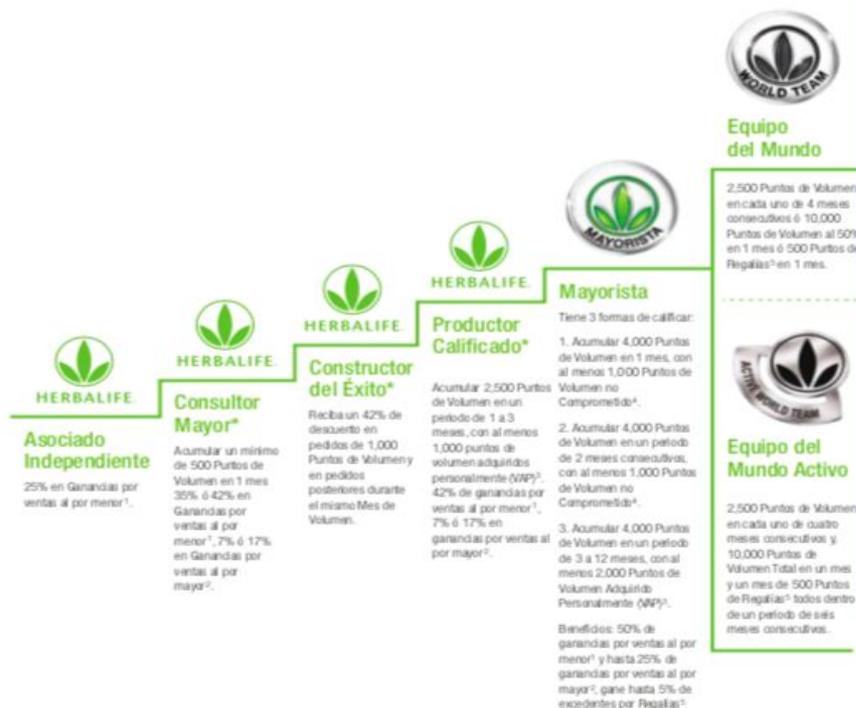
# ¿CUANTO CUESTA TU SUEÑO O SALIR DE TU PESADILLA AL MES?

INGRESOS APROX. MENSUAL**	POSICIÓN
0	CLIENTE
25-100€	MIEMBRO DE HERBALIFE INDEPENDIENTE
100-300€	CONSULTOR SENIOR
300-400€	PROGRAMA DE ACTIVACIÓN DE MIEMBROS
400-500€	CONSTRUCTOR DE ÉXITO
500-700€	PRODUCTOR CALIFICADO
700-900€	SUPERVISOR (SP)

1.000-1.500€	EQUIPO DEL MUNDO / SUPERVISOR ACTIVO
1.800-2.500€	EQUIPO DEL MUNDO ACTIVO
3.000-5.000€	EQUIPO DE EXPANSIÓN GLOBAL (GET)
6.000-8.000€	EQUIPO DE EXPANSIÓN GLOBAL 2500 (GET)
10.000-15.000€	EQUIPO DEL MILLONARIO (MT)
15.000-18.000€	EQUIPO DEL MILLONARIO 7500 (MT)
20.000€ o más	EQUIPO DEL PRESIDENTE (PT)

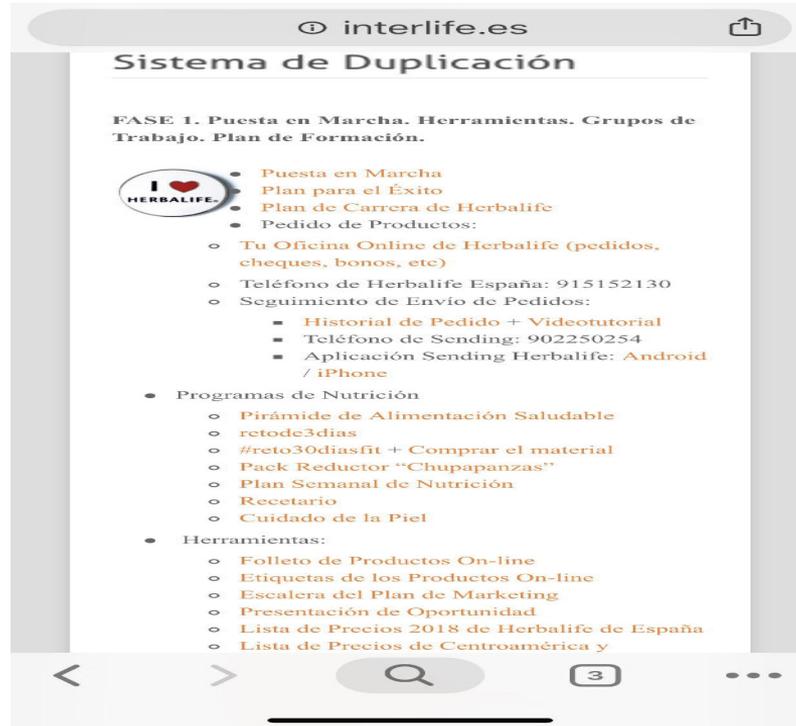
# PLAN DE CARRERA

## Plan de Ventas y Mercado



TODO EN UNA SOLA PÁGINA:

# interlife.es/duplicacion



# 6 FASES

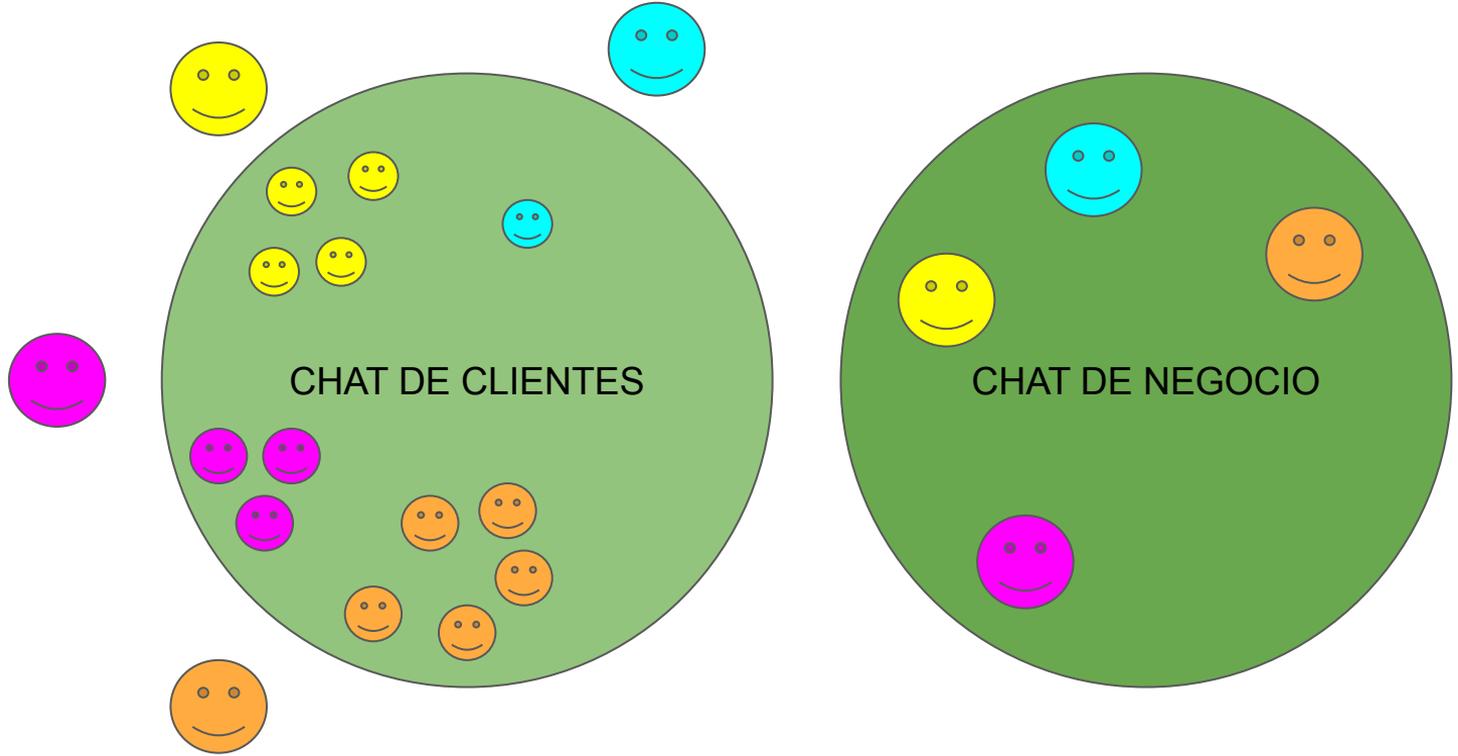
FASE 1 Y 2	FASE 3	FASE 4	FASE 5	FASE 6
PUESTA EN MARCHA Y TOMAR LOS PRODUCTOS	PRIMEROS PASOS	PRESENTACIONES Y VENTAS	SEGUIMIENTO Y FIDELIZACIÓN	DUPLICACIÓN

PUESTA EN MARCHA	FOTO DE RESULTADO	TU HISTORIA	COACH DE CLIENTES Y MIEMBROS	EVENTOS
#RETO30DIASFIT	TU HISTORIA	PRESENTACIONES	GRUPOS DE FACEBOOK	ORADOR
CURSOS ONLINE	INAUGURACIÓN DE NEGOCIO	CONTESTACIÓN OBJECIONES	RECONOCIMIENTOS	LIDERAZGO
	INSTAGRAM	VENTAS Y PATROCINIO		

AUDIOS, LIBROS Y VIDEOS - ACADEMIA ONLINE

# ORGANIZACIÓN DE LOS GRUPOS

TELE  
GRAM



ACTÍVATE  
INVITADOS, CLIENTES,  
MIEMBROS

DISEÑA TU VIDA  
MIEMBROS

COACH  
MIEMBROS CON LOS  
CURSOS APROBADOS Y  
500PV

# EVENTOS

ENERO	MEGACITY
FEBRERO	EVENTO NACIONAL
MARZO	
ABRIL	MEGACITY
MAYO	VACACIONES
JUNIO	FSL

JULIO	MEGACITY
AGOSTO	
SEPTIEMBRE	EXTRAVAGANZA
OCTUBRE	MEGACITY
NOVIEMBRE	
DICIEMBRE	MEGAESCUELA

# PROMOCIONES



PROMO CURSOS

**Supera todos los cursos online y  
recibe en tu casa GRATIS  
este pack de chapas para aumentar  
tu visibilidad y tus ventas**



150 PPV	300 PPV	500 PPV
X	X	X
3M	3M	Wow 3M

Acumula puntos de volumen comprados personalmente (PPV) durante cada mes del periodo y consigue estos fantásticos regalos



No acumulable

**Trae un amig@ al reto = más puntos!**

BIENVENID@!

