

LA LISTA



La lista de contactos es la herramienta más importante de un profesional del network marketing y es esencial que estés haciéndola crecer cada día.

Tener una Lista Activa es una habilidad que vas a desarrollar con la práctica siguiendo esto sencillos pasos:

- Paso 1. Empieza creando una lista con TODAS las personas que conozcas. Puedes usar la lista de tus contactos de tu móvil para empezar. No importa si le conoces más o menos, o si has tratado mucho o poco. Eso no importa en este instante. Ahora lo importante es que construyan tu lista base.
- Paso 2. Cada persona tiene, a su vez, un círculo de personas. Piensa ahora en todas las personas que conocen cada una de las personas de tu lista: asociaciones, familia, trabajo, etc
- Paso 3. Este es el paso más importante y que distingue a los amateurs de los profesionales: expande tu lista **CONSTANTEMENTE**. Ponte de objetivo agregar 2 personas cada día a esa Lista Activa. Si haces esto, al final del año tendrás 700-800 personas nuevas en tu lista.
- Paso 4. Amplía tu círculo: apúntate a un nuevo gimnasio, cambia de tienda, cambia de supermercado, amplía tu base de seguidores en redes sociales, etc.

Esta Lista Activa es la que vas a utilizar para invitarles a tu proyecto, utilizando los guiones para hacer una invitación irresistible.