

Plan de Ventas y Mercado



Asociado Independiente

25% en Ganancias por ventas al por menor¹.



Consultor Mayor*

Acumular un mínimo de 500 Puntos de Volumen en 1 mes 35% ó 42% en Ganancias por ventas al por menor¹, 7% ó 17% en Ganancias por ventas al por mayor².



Constructor del Éxito*

Reciba un 42% de descuento en pedidos de 1,000 Puntos de Volumen y en pedidos posteriores durante el mismo Mes de Volumen.



Productor Calificado*

Acumular 2,500 Puntos de Volumen en un periodo de 1 a 3 meses, con al menos 1,000 puntos de volumen adquiridos personalmente (VAP)³. 42% de ganancias por ventas al por menor¹, 7% ó 17% en ganancias por ventas al por mayor².



Mayorista

Tiene 3 formas de calificar:

1. Acumular 4,000 Puntos de Volumen en 1 mes, con al menos 1,000 Puntos de Volumen no Comprometido⁴.
2. Acumular 4,000 Puntos de Volumen en un periodo de 2 meses consecutivos, con al menos 1,000 Puntos de Volumen no Comprometido⁴.
3. Acumular 4,000 Puntos de Volumen en un periodo de 3 a 12 meses, con al menos 2,000 Puntos de Volumen Adquirido Personalmente (VAP)³.

Beneficios: 50% de ganancias por ventas al por menor¹ y hasta 25% de ganancias por ventas al por mayor², gane hasta 5% de excedentes por Regalías⁵ en 3 niveles de contribución activos.



Equipo del Mundo

2,500 Puntos de Volumen en cada uno de 4 meses consecutivos ó 10,000 Puntos de Volumen al 50% en 1 mes ó 500 Puntos de Regalías⁵ en 1 mes.



Equipo del Mundo Activo

2,500 Puntos de Volumen en cada uno de cuatro meses consecutivos y, 10,000 Puntos de Volumen Total en un mes y un mes de 500 Puntos de Regalías⁵ todos dentro de un período de seis meses consecutivos.

EQUIPO TAB Equipo de Máximo Rendimiento



Equipo de Expansión Global (GET)

1,000 Puntos de Regalías⁵ en 3 meses consecutivos, todos los beneficios de un Mayorista, ADEMÁS de hasta un 2% en Bonos de Producción⁶, calificar para Viajes de Incentivo y Eventos de Entrenamiento.



GET 2,500

2,500 Puntos de Regalías⁵ en 3 meses consecutivos, todos los beneficios de un Mayorista, ADEMÁS de hasta un 2% en Bono de Producción⁶, calificar para Viajes de Incentivo y Eventos de Entrenamiento.



Equipo Millonario

4,000 Puntos de Regalías⁵ en 3 meses consecutivos, todos los beneficios de un Mayorista, ADEMÁS de hasta un 4% en Bono de Producción⁶, calificar para Viajes de Incentivo y Eventos de Entrenamiento.



Equipo Millonario 7,500

7,500 Puntos de Regalías⁵ en 3 meses consecutivos, todos los beneficios de un Mayorista, ADEMÁS de hasta un 4% en Bono de Producción⁶, calificar para Viajes de Incentivo y Eventos de Entrenamiento.



Equipo del Presidente

10,000 Puntos de Regalías⁵ en 3 meses consecutivos, todos los beneficios de un Mayorista, ADEMÁS de hasta un 6% en Bono de Producción⁶, calificar para Viajes de Incentivo y Eventos de Entrenamiento.



Club del Chairman

5 integrantes del Equipo del Presidente Completamente Calificados** en línea directa en 5 líneas separadas de su organización.



Círculo del Fundador

10 integrantes del Equipo del Presidente Completamente Calificados** en línea directa en 10 líneas separadas de su organización.

¹ El termino Ganancias por Ventas al por Menor equivale a Ganancias inmediatas por Ventas al por Menor, Ganancias al por Menor, Ganancias por Ventas al detalle ó Ganancias al por Menor Inmediatas según aplique por país.
² El termino Ganancias por Ventas al por Mayor equivale a Ganancias Diarias por Ventas por Mayorero, Ganancias al por Mayor, Ganancias por Ventas al Mayorero ó Ganancias al por Mayor diarias según aplique por país.
³ Volumen Adquirido Personalmente el volumen de los pedidos comprados por usted directamente a Herbalife usando su número de Identificación Herbalife, ya sea para su uso personal o para ventas a sus clientes.
⁴ Volumen no comprometido de un Asociado Independiente es el volumen no utilizado para calificar a Mayorista por Asociados Independientes en su organización personal.
⁵ El termino Regalías equivale a Bonificación por Volumen o por Volumen de Ventas, Bonos o Pagos de Organización Descendente, Comisión por Sobreventa, Incentivos por Volumen, Ingresos por Reembolso por Volumen de Ventas, Rebajas o Ingresos Adicionales, Ingresos por Rebajas Adicionales, Ingresos o Ganancias por Regalías, Pagos Calificadores, según aplique por país.
⁶ El termino Bonos de Producción equivale a Incentivo por Desempeño de Organización, Pago Producción, Bonificación por Producción, Ingresos Adicionales, Rebaja por producción, Ingresos por Servicios Adicionales o Comisión por Producción según aplique por país.

**Consulte su Paquete del Asociado Independiente Herbalife para información detallada.
 *No es necesario convertirse en Consultor Mayor, Constructor del Éxito o Productor Calificado para calificar como Mayorista.
 Para detalles completos sobre calificación, consulte el Libro de Plan de Ventas y Mercado y Normas de Negocio.