

PLAN DE CARRERA PROFESIONAL

El Plan de Marketing de Herbalife te permite desarrollar una carrera profesional, y convertirte en un experto como coach, consultor y formador. El modelo de negocio de Herbalife no requiere una alta inversión para poder comenzar como ocurre con un negocio tradicional: no hay alquileres de locales, seguros sociales de trabajadores, salarios, licencias de apertura, acopio de grandes cantidades de material para su venta, seguros, etc.; pero si requiere de una alta inversión en formación y aprendizaje, y la mayoría de los entrenamientos son gratuitos o con un coste muy bajo.

Por qué crees que si tomamos a dos personas de la misma edad, con similares estudios, con el mismo Plan de Marketing y con los mismos productos, y observamos sus resultados, a uno le va genial y a otro no le va? La respuesta es clara: uno decidió formarse continuamente y aprender todos los días y ponerse en acción, y el otro pensó erróneamente que con lo que sabía era suficiente, lo intentaba pero como no le funcionaba, terminó por abandonar el negocio. Ves la diferencia?

FÓRMULA 1/3/5/7

Hay una fórmula que se cumple en nuestro negocio de crear redes en Herbalife.

- Fase 1: te va a llevar un año aproximadamente aprender, desarrollar y aplicar las habilidades necesarias a tiempo parcial para empezar a ganar dinero y cubrir tus gastos.
- Fase 3: te va a llevar 3 años aproximadamente de esfuerzo y trabajo constantes a tiempo parcial para poder dedicarte a tiempo completo

y vivir por encima de tu nivel de vida anterior, con ingresos por encima de los 3.000€

- Fase 5: te va a llevar 5 años de esfuerzo y trabajo constantes para poder generar ya cifras por encima de los 10.000€.
- Fase 7: te va a llevar 7 años de esfuerzo y trabajo constantes para convertirte en un experto y vivir una vida de ensueño.

APRENDIZAJE

La mejor manera de aprender es equivocándote. Y la mejor manera de equivocarte es haciéndolo muchas veces. Olvídate del resultado. La clave es practicar una y otra vez, una y otra vez, hasta que te sientas cómodo y seguro con lo que haces. El resultado llegará de forma inevitable.

MODELO

Elige a una persona de éxito de tu organización o de otra, fíjate en cómo viste, cómo habla, cómo se mueve, su seguridad, su confianza, lo que hace, etc. Y cópiale. Si tomas como modelo una actitud y comportamiento de éxito, adivinas lo que te va a ocurrir a ti? Exacto! Que también tendrás éxito.

MEJORA CONTINUA

Las personas de éxito en Herbalife están continuamente estudiando y aprendiendo. Van a todas las formaciones posibles y tienen su mente programada para el éxito. Escuchan audios, ven videos de motivación y leen libros de crecimiento personal y tácticas de negocio. Siempre están en modo de mejora continua o kaizen.

EVENTOS

Dónde vas a tomar las mejores decisiones de tu carrera profesional en Herbalife va a ser en los eventos. Allí vas a tener la claridad y enfoque necesarios para tomar la acción que te llevará el próximo nivel. Y como lo sabes, vas a promocionar el evento a todo tu grupo, comprando el ticket el mismo día que sale el flyer.

LISTA DE TAREAS

Debes vigilar lo que metes en tu mente y a lo que dedicas el tiempo. Debes poner una lista de tareas diarias que son importantes para tu carrera de Herbalife y que son productivas:

- Prospección
- Invitación
- Presentación
- Seguimiento
- Patrocinar
- Puesta en marcha
- Promoción de evento

Y solo después de haberlas completado, podrás dedicar tiempo a distraerte o hacer otras tareas menos importantes.

EL MIEDO

El movimiento se demuestra andando. Te vas a tropezar. Y te vas a levantar y vas a seguir andando. Así una y otra vez hasta que te hagas un experto. Vas a tener miedo. Es normal. Vas a hacer cosas que nunca has hecho. Y las vas a hacer con miedo, pero las vas a hacer. Y mientras las haces, el miedo va desapareciendo. A ese fenómeno se le llama crecimiento.

Vas a enfrentarte a varios miedos. Son todos irreales, están solo en tu cabeza. Cuando te enfrentes a alguno de ellos: llamada de teléfono, prospección en frío, presentación, ponencia en público, etc piensa *“la persona que es un modelo para mi, en esta situación, ¿qué haría?”*.

EL PLAN DE 90 DÍAS

El plan es sencillo:

- PLANIFICA a 90 días lo que quieres conseguir
- HAZLO
- REVISA los resultados y ajusta el nuevo plan de 90 días con las mejoras

Utiliza un controlador diario para anotar las acciones que has puesto en marcha: contactos, invitaciones, presentaciones, etc, los resultados que hayas obtenido: clientes, miembros, etc. Y al acabar el plan de 90 días, revisas los resultados y haces los ajustes necesarios para el próximo plan de 90 días.

ENSEÑA

La mejor manera de aprender algo y convertirte en un experto es enseñar a otros. A la mínima ocasión sé voluntario para la próxima ponencia en público ya sea presencial u on-line. Descubrirás que se grabará a fuego esa materia en tu cerebro.

RELACIONES

Eres el promedio de las cinco personas con las que más tiempo pases. Pensarás, hablarás y actuarás como ellos lo hagan. Tanto si es positivo como

si es negativo. Vigila que no seas personas tóxicas y que llenen tu mente de miedos y basura (críticas, marujeos, negatividad, pesimismo, etc).

TODO SUMA

Cada acción que tomes va a hacerte mejor y, po tanto, te hará crecer. Quizá no lo notes, pero está ocurriendo. Y de repente, un día empiezas a hablar de otra manera y a tener una seguridad como antes nunca tuviste. La magia del aprendizaje está haciendo efecto.

Vas a tocar y mejorar cientos de vidas. Vas a viajar a lugares que ni te imaginabas. Vas a conocer personas increíbles con historias alucinantes. Vas a disfrutar de una libertad que ni soñabas.

En definitiva, la carrera de Herbalife es un camino de aprendizaje y de crecimiento personal que tendrá mil veces más valor con los cientos de miles de euros que vas a generar con trabajo y esfuerzo constantes.