

TU HISTORIA

La Historia es una de las herramientas más importantes en tu carrera de Herbalife. Será tu tarjeta de visita en todas las presentaciones que hagas a partir de ahora.

Debes escribir la tuya propia ciñéndote a los aspectos más importantes que sean relevantes y aprendértela de memoria. Grábate y escúchate hasta que la hagas tuya. Evita “irte por las ramas” y ser lo más preciso posible. Dispones en la mayoría de los casos de 2-3 minutos.

La estructura de la historia debes respetarla como se indica más abajo. Está pensada para que causes impacto en las personas que la van a escuchar. Es muy posible que se sientan parecido a cómo tú te sentías cuando empezaste.

Siempre debes cerrar con una invitación a una presentación: evaluación, evento, actividad, etc.



ESTRUCTURA DE TU HISTORIA

DURACIÓN 2-3' (IMPORTANTE)

1. NOMBRE, EDAD, CIUDAD
2. HACE X TIEMPO ME SENTÍA..., DANDO DETALLES DEL DOLOR, MALESTAR, FRUSTRACIÓN, ETC
3. CONOCÍ HERBALIFE A TRAVÉS DE ..., INVITACIÓN, EVALUACIÓN, SPÁ, EVENTO, ...
4. DECIDÍ EMPEZAR CON MI PROGRAMA DE BATIDO, TÉ, ALOE, ETC Y CAMBIOS EN MI ESTILO DE VIDA
5. EMPECÉ A SENTIRME... DANDO DETALLES DE ENERGÍA, VITALIDAD, SALUD, ETC
6. EN X TIEMPO CONTROLÉ X KILOS, MÁS ENERGIA, ETC DANDO DETALLES

(SI HAY TESTIMONIO DE NEGOCIO, ENTONCES...)

7. ME INVITARON A UN EVENTO, CÓCTEL, PRESENTACIÓN, ... DONDE VI LA OPORTUNIDAD DE NEGOCIO DE HERBALIFE...
8. DECIDÍ PONERME EN MARCHA Y CONSEGUÍ EN X TIEMPO, X CLIENTES, DEDICANDO X HORAS A LA SEMANA, QUE ME GENERARON X EUROS

(SI YA LLEVAS TIEMPO Y TU HISTORIA ES INSPIRADORA)

9. DEDICANDO X HORAS A LA SEMANA, ETC.. LA EMPRESA ME HA PAGADO EL MES PASADO X EUROS
10. A DÍA DE HOY ME SIENTO...
11. CIERRE INVITANDO A UNA PRESENTACIÓN, CON SENTIDO DE ESCASEZ Y DE URGENCIA...

EJEMPLO DE TU HISTORIA DE PRODUCTO Y DE NEGOCIO

Hola, soy Lucía. Tengo 43 años y soy de Cartagena, Murcia.

Hace 4 años me sentía agotada, muy cansada. Intentaba hacer ejercicio pero no conseguía bajar de peso. Hacía dietas pero ninguna me funcionaba. Además tenía estreñimiento y dormía fatal por las noches.

Conocí Herbalife a través de una Evaluación de Bienestar donde me explicaron las carencias nutricionales que tenía, y los hábitos poco saludables, además me impresionó ver que tenía una edad metabólica de 56 años y una grasa visceral muy alta.

Decidí empezar con mi programa personalizado de batido, té, aloe y thermocomplete. Y enseguida al tercer día empecé a notar una energía y vitalidad como hacía años que no sentía. Por fin empecé a ir bien al baño y a dormir del tirón por las noches. Yo estaba encantada.

En 4 meses había controlado ya 16 kilos de grasa, la ropa me quedaba genial y me apunté a clases de baile!

Me invitaron a un cóctel donde conocí de verdad la Oportunidad de Herbalife. Vi casos de personas normales y corrientes como yo ganando dinero.

Decidí ponerme en marcha, formarme con los cursos presenciales y online. Y en cosa de dos meses, dedicando 15 horas a la semana, ya tenía una cartera de unos 30 clientes, que me daban ya unos ingresos de 800€/extra al mes.

A día de hoy me siento genial, tengo tiempo y dinero para disfrutar con mi familia mientras me cuido y soy feliz.

Y no te lo vas a creer, pero justamente este sábado a las 19:00h hay una presentación parecida a la que yo vi, pero solo quedan 2 plazas, cuento contigo?