

PRÁCTICAS

Las prácticas con tu patrocinador consiste en contactar con las personas de tu lista y pedirles el favor de ayudarte a aprender.

El objetivo no es hacerles clientes, aunque siempre que se hacen prácticas de estudios nutricionales o hidrataciones faciales hay personas que se interesan por mejorar su situación, sino aprender cómo realizar el estudio nutricional o el spá facial y conseguir referencias para arrancar correctamente el negocio.

Las llamadas para las prácticas deben hacerse junto con tu patrocinador las primeras veces presencialmente o con una llamada a 3.

Estas de práctica, así que debes tener la actitud de aprendizaje y asumir que te vas a equivocar. No hay problema. Con la práctica desarrollarás la habilidad para hacerlo tu sol@.



GUIÓN PARA LAS PRÁCTICAS

Miembro nuevo:

Saludas y rompes el hielo. Pues mira _____, te llamaba porque acabo de empezar a trabajar en un centro de bienestar y nutrición en (tu ciudad) y necesito pedirte un pequeño favor. Te voy a pasar con la persona que me está enseñando para que te explique.

Patrocinador:

Hola _____!, mi nombre es (tu nombre, encantado. Te estamos llamando porque como te acaba de comentar _____ ha empezado esta semana a trabajar con nosotros en el centro de bienestar y estamos haciendo con él/ella unas prácticas para que aprenda a hacer estudios nutricionales / spá facial (lo que convenga). El favor que te queremos pedir es, que un día que te venga bien pasarte por nuestro centro, hacerte un estudio nutricional como su fuese un caso real y así que pueda ir aprendiendo en la práctica cómo hacerlo.

El valor del estudio es de 40€ pero en tu caso lo tendrías totalmente gratis. Además es válido para dos personas y se tarda unos 40 minutos. ¿crees que podrías ayudar a _____?

No:

ok, no hay problema, si conoces a alguien que le interese y pueda ayudar a _____ a aprender le puedes dar el teléfono a _____ y él /ella le llama. Que tengas un buen día.

Si:

¿en tu caso _____ cuando te vendría mejor por las mañanas o por las tardes? ¿a las ____ sería buena hora? ¿mañana o pasado mañana? Me podrías decir el nombre de la persona que te acompañaría? Perfecto, te reservamos entonces una de las consultas para _____ a las ____ h.

Muchas gracias por tu ayuda y que tengas un buen día.

Continúa usando este guión tú mismo, una vez hayas hecho algunas llamadas con tu patrocinador.

No es recomendable que realices ninguna otra herramienta mientras no hayas contactado con todos tus conocidos.

Los referidos que obtengas en las prácticas debes guardarlos hasta terminar de hacer estudios con tus conocidos para que una vez comiences a usarlas seas un experto en el estudio y, sobre todo, en obtener referidos.

SI CUMPLES CON ESTO PODRÁS TRABAJAR ÚNICAMENTE CON REFERIDOS DURANTE EL RESTO DE TU CARRERA DE HERBALIFE.